

Electro Tenerife

Cotización formal

45 años de confianza en el centro de Medellín, llevados a un sitio propio conectado a WhatsApp. Este documento presenta tres opciones de inversión, su alcance, la forma de pago, las condiciones y los pasos para empezar.

PARA

Catalina Jaramillo

DE

Alejandro Muñoz

FECHA

21 de octubre de 2026

VIGENCIA

Hasta el 20 de
noviembre de 2026

DIAGNÓSTICO

Ya vendes por WhatsApp. El sitio web potencia ese canal.

Hoy vendes en el local y, cada vez más, por WhatsApp. Las cotizaciones las genera tu software, pero viajan por mensajes. El sitio te da un lugar profesional donde el cliente conoce los productos y llega a WhatsApp listo para comprar.

- **Empezar con lo que más rota**
Iluminación primero, y crecer desde ahí.
- **WhatsApp en el centro**
Cada consulta llega a tu línea con el producto identificado.
- **Cotizar sin pago inmediato**
Sobre todo pedidos grandes que se recogen en el local.
- **Envíos claros**
Mensajero en Medellín, transportadora nacional y recogida en el local.
- **Saber dónde está el dinero**
Cobros con una pasarela que ya conoces y entiendes.
- **Administrarlo con tu equipo de trabajo**
Con capacitación y un año de soporte técnico.

TRES OPCIONES

Catálogo hoy, o tienda completa desde el inicio

Las tres opciones parten de la base de diseño que escojas entre Megamarket, Electronics 3 y Hardware. La diferencia está en si el pago se hace dentro de la página y en cómo se calculan los envíos.

OPCIÓN 1

Catálogo en línea

Tus clientes conocen el catálogo y cotizan; el pago sigue por fuera.

\$2.500.000 COP

6 semanas 1 capacitación

12 meses de garantía

- Catálogo con categorías, marcas, filtros y pestaña "Ficha técnica" con PDF
- Precio visible u oculto, a tu elección
- Cotizador: el cliente arma su lista y te la envía, sin pago en la página
- Botón de WhatsApp que dirige las consultas de la web a tu WhatsApp
- Pagos por fuera: en el local o por transferencia

50% al iniciar	\$1.250.000
30% al aprobar el diseño	\$750.000
20% al publicar	\$500.000

OPCIÓN 2

Tienda en línea

El cliente compra y paga en la página, o pide cotización y la paga después.

\$3.700.000 COP

7 semanas 2 capacitaciones

12 meses de garantía

- Todo lo de la Opción 1
- Carrito y pago en línea con la pasarela de pago que se seleccione: tarjetas, PSE y billeteras
- Cotizador con pago en línea
- Configuración de envíos sin conexión con transportadora
- Notificaciones de pedidos y pagos por correo

50% al iniciar	\$1.850.000
30% al aprobar el diseño	\$1.110.000
20% al publicar	\$740.000

OPCIÓN 3

Tienda en línea con transportadora

La tienda completa, con el envío nacional cotizado y gestionado desde la página.

\$4.200.000 COP

8 semanas 2 capacitaciones

12 meses de garantía

- Todo lo de la Opción 2
- Conexión con la transportadora Coordinadora o Envía para envíos nacionales
- El costo del envío se cotiza en el carrito con la tarifa real de la transportadora
- Guías de envío generadas desde la tienda

50% al iniciar	\$2.100.000
30% al aprobar el diseño	\$1.260.000
20% al publicar	\$840.000

No incluido en el valor de las opciones

Dominio

\$80.000 a \$130.000 al año

Hosting (servidor)

\$800.000 a \$1.000.000 al año

Comisiones de pasarela

Opciones 2 y 3, por venta

Costo de los envíos

Según transportadora o mensajero

El dominio y el hosting se contratan a nombre de Electro Tenerife.

¿Cuánto te cobraría cada pasarela de pago? (opciones 2 y 3)

Compara Bold, Wompi, ePayco y Placetopay con el valor de tus ventas en el simulador de la propuesta web.

electrotenerife.alejandromunozc.com/#simulador

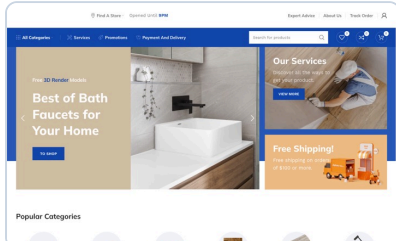
[Abrir el simulador](#)

Empezar con el catálogo no te encierra

El catálogo se construye sobre la misma plataforma de la tienda. Si más adelante decides vender en línea, podremos trabajar desde esa base, sin empezar de cero.

Escoge el punto de partida

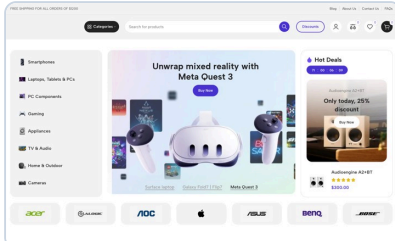
Son demostraciones reales de las tres bases de diseño. La que elijas se adapta a tu logo, tus colores y tu catálogo.



Megamarket

Ferretería integral: muchas categorías a la vista y ofertas destacadas.

[Ver demostración](#)



Electronics 3

Técnico moderno: fichas limpias y búsqueda por especificación.

[Ver demostración](#)



Hardware

Clásico tecnológico: sobrio, con foco en marcas y referencias.

[Ver demostración](#)

CÓMO FUNCIONA EL COTIZADOR

Del catálogo a una cotización numerada, en cuatro pasos

Pensado para los pedidos grandes que hoy se cotizan por WhatsApp, adaptado a Electro Tenerife.

PASO 1

El cliente arma su lista

Con el botón "Agregar a cotización" en cada producto, sin crear cuenta.

PASO 2

Envía la solicitud

Por WhatsApp o por formulario. Llega en un solo mensaje con número de solicitud, referencias, cantidades, datos del cliente y forma de entrega.

PASO 3

El asesor cotiza

Genera la cotización numerada en PDF, con el logo de Electro Tenerife y su vigencia.

PASO 4

El cliente aprueba y paga

Aprueba por enlace.

Opción 1: paga por fuera, en el local o por transferencia.

Opciones 2 y 3: paga en línea con la pasarela elegida, o recoge en el local.

ENVÍOS • OPCIONES 2 Y 3

Tres formas de entregar

El costo se calcula en el carrito, antes de pagar. En la Opción 1, los envíos se coordinan por WhatsApp como hoy.

Recoger en el local Gratis

El cliente paga en línea o con la cotización y pasa por su pedido al centro de Medellín.

Medellín Por zona

Tarifa por zona, con tu mensajero de confianza.

Nacional Transportadora

Opción 2: tarifa nacional configurada en la tienda, sin conexión con la transportadora; la guía se genera aparte. **Opción 3:** conexión con Coordinadora o Envía, con el envío cotizado en el carrito y la guía generada desde la tienda.

Productos largos o pesados: la tubería de 3 metros y artículos similares se marcan como "solo recogida o envío en Medellín", para no vender a otra ciudad algo que no se puede despachar.

Un año de respaldo desde el día de la publicación

Si algo falla, sabes a quién llamar. El sitio, el dominio y todos los accesos son de Electro Tenerife desde el primer día.

Incluido durante 12 meses

- Corrección de fallas y caídas del sitio
- Reconexión del cotizador, WhatsApp, la pasarela o la transportadora si cambian algo
- Actualizaciones y copias de seguridad
- Dudas de uso por WhatsApp o videollamada

Las funciones nuevas y la administración del día a día se cotizan aparte.

Cómo seguimos

1. Revisar la propuesta y resolver dudas en una llamada corta.
2. Elegir la opción y hacer el primer pago (50%).
3. Reunión de arranque: base de diseño, logo, colores, primeros 20 productos y calendario.

CONDICIONES

Condiciones de la cotización

1. Valores en pesos colombianos (COP). Esta cotización es válida hasta el 20 de noviembre de 2026.
2. Forma de pago de cualquier opción: 50% al iniciar, 30% al aprobar el diseño y 20% al publicar el sitio.
3. El tiempo de entrega de cada opción empieza a contar con el primer pago y la entrega de la información de arranque (logo, colores y primeros productos).
4. No se incluyen el dominio, el hosting, las comisiones de la pasarela de pago ni el costo de los envíos.
5. La garantía y el soporte cubren 12 meses desde la publicación del sitio. Las funciones nuevas y la administración del día a día se cotizan aparte.
6. El sitio, el dominio y todos los accesos quedan a nombre de Electro Tenerife.

CONTACTO

Alejandro Muñoz · Desarrollo web y comercio electrónico

WhatsApp +57 319 221 1225

alejandromunozc@gmail.com

electrotenerife.alejandromunozc.com

Alejandro Muñoz

Desarrollo web y comercio electrónico

Aprobado por Electro Tenerife

Nombre, firma, opción elegida y fecha